

Technical Sales Engineer (m/w/d)

Technische Kompetenz trifft Kundenfokus

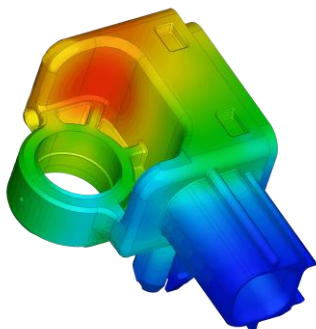
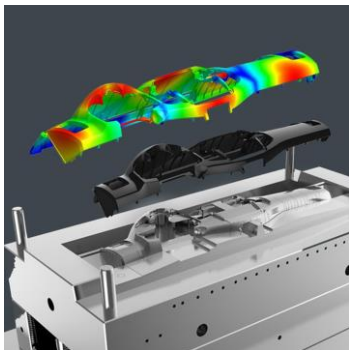
(Vollzeitanstellung/ab sofort)

SimpaTec steht für die selbstbewusste Avantgarde im Engineering für die Kunststoffindustrie. Unsere Kunden sind keine Nummern – sie sind Partner auf Augenhöhe. Wir entwickeln ganzheitliche Lösungen, die auf fundiertem technischem Know-how, hochwertiger Software und intensiver Beratung basieren.

Um dieses Versprechen einzulösen, suchen wir Verstärkung im technischen Vertrieb: eine Persönlichkeit mit technischem Verständnis, vertrieblichem Gespür und dem Wunsch, nah am Kunden zu arbeiten.

Deine Rolle bei uns

Als Technical Sales Engineer bist du zentrale Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren Technologien. Du verstehst deren Herausforderungen, entwickelst passende Lösungen und begleitest sie von der Akquise bis zur nachhaltigen Betreuung.



Deine Aufgaben im Überblick

- _ Technische Beratung im B2B-Umfeld (Schwerpunkt Kunststoffverarbeitung und Simulation)
- _ Entwicklung individueller Lösungen und Ausarbeitung von Angeboten
- _ Durchführung von Präsentationen, Produktvorführungen und Schulungen
- _ Marktanalyse, Identifikation von Potenzialen, Impulse für Produktentwicklung
- _ Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Vertriebsteam

Was du mitbringst

- _ Technisches Studium oder Ausbildung (z. B. Kunststofftechnik, Maschinenbau)
- _ Erfahrung im technischen Vertrieb oder der industriellen Kundenberatung
- _ Strukturierte Arbeitsweise, Eigeninitiative und ausgeprägte Kundenorientierung
- _ Kommunikationsstärke in Deutsch, sehr gutes Englisch – Französisch ein Plus
- _ Reisebereitschaft (>50 %), Auslandserfahrung von Vorteil
- _ Idealerweise: Erfahrung mit CAE-/Simulationssoftware

Was dich bei uns erwartet

- _ Ein innovationsgetriebenes Umfeld mit viel Gestaltungsspielraum
- _ Engagierte Kolleg:innen und interdisziplinäre Zusammenarbeit
- _ Moderne digitale Tools und Technologien
- _ Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und flache Hierarchien
- _ Kultur der Offenheit und Wertschätzung – Ü50 willkommen

Deine nächsten Schritte

Du möchtest anspruchsvolle Technik mit echter Kundenbeziehung verbinden? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung oder eine erste Kontaktaufnahme: bewerbung@simpatec.com / +49 241 56 52 76-0.

Werde Teil unseres Teams und gestalte die Zukunft des Engineerings aktiv mit.